

ILDSJÆL

med flair for marketing og salg

Vi skal ud af starthullerne. Vil du være med?

Vores salgssupport og marketingindsats skal optimeres for at nå vores mål. Derfor søger vi en ny kollega, der kan udvikle og strukturere vores salgs- og marketingsføringsindsats. Du skal såvel strategisk som operationelt bidrage til, at vores forretningsområder opnår en styrket salgsposition. Funktionen udgør et naturligt omdrejningspunkt, og du vil som ansvarlig for marketing og salg få et tæt samarbejde med kollegaer på tværs i organisationen – både i Danmark og på vores eksportmarkeder.

DU VIL FÅ ANSVARET FOR:

- Udarbejdelse af markedsanalyser, rapporter og support i forbindelse med forretningsudvikling
- Udarbejdelse af marketingplan for vores kerneprodukter og kernemarkeder
- Planlægning og eksekvering af salgs- og marketingaktiviteter
- Formidling af ekstern kommunikation på websites, tidsskrifter, produktblade etc.
- Udvikle vore kommunikationskanaler i samarbejde med salg
- Nyeste kreative trends inden for e-handelskommunikation

DU HAR FØLGENDE

FAGLIGE KVALIFIKATIONER:

- Du skal have en uddannelse på minimum kandidatniveau. Agronom/dyrlæge er også omfattet.
- Evt. nyuddannet med erhvervserfaring
- Skal beherske engelsk i skrift og tale på forhandlingsniveau
- Kommerciel forståelse og analytiske færdigheder
- Dine spidskompetencer er at kunne administrere mange forskellige opgaver med et systematisk overblik

SOM PERSON ER/KAN DU;

- Udadvendt, serviceminded, initiativrig og ambitiøs
- Fleksibel, målrettet, ærlig og er også frisk på god humor.
- Godt lide at have orden i tingene og få noget til at ske
- Arbejde selvstændigt og tage ansvar for salgs- og marketingområdet med baggrund i din erfaring og uddannelse – og ikke mindst ønske at udvikle og lære nye ting

Du tilbydes en spændende og udviklende stilling i en veldrevet global danskejet virksomhed med et stort udviklingspotentiale. Du vil referere til direktionen og indgå i vores ledelsesteam.

Er du den rette person, vil du have gode personlige og erhvervsmæssige udviklingsmuligheder.

Du kan starte på jobbet hurtigst muligt – og senest februar 2012.

ANSØGNING

Send din ansøgning inkl. CV – mrk. Ildsjæl – til jb@bopil.dk snarest muligt, da vi løbende vurderer og indkalder kandidater til samtale.

Du er velkommen til at kontakte adm. direktør Jan Bonde med dine spørgsmål omkring jobbet på jb@bopil.dk.

BoPil A/S
animal performance
feeding and good management



BoPil Gruppen er specialiseret i levering og design af førende og banebrydende løsninger inden for den animalske sektor, dambrug og hestehold i såvel ind- som udland i mere en 20 år. Dyrevelfærd og respekt for dyrenes naturlige adfærd er et af vores største succeskriterier. Læs mere på www.bopil.dk.

BoPil A/S · Pilene 10 · 6470 Sydals